OSER L'INTERNATIONAL

UNE INITIATIVE DE LA CICIBE

AVEC GUDE-PME · CÔTE D'IVOIRE EXPORT

DOSSIER DE PRESSE

Lancement officiel OSER L'INTERNATIONAL

Programme de mobilité des entreprises · Édition Europe 2027

Jeudi 26 novembre 2026 **9 heures**

Ministère du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat · Immeuble Postel 2001, 24e étage, Plateau, Abidjan

SOUS LE HAUT PATRONAGE DE

Monsieur Ibrahim Kalil KONATÉ
Ministre du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat

MINISTÈRE DU COMMERCE, DE L'INDUSTRIE ET DE L'ARTISANAT · DGIE Direction Générale des Ivoiriens de l'Extérieur · APATAM

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

La CICIBE lance un programme d'accélération internationale pour accompagner 25 entreprises ivoiriennes sur cinq marchés européens

Abidjan, le 26 novembre 2026 – Sous le haut patronage de Monsieur Ibrahim Kalil KONATÉ, Ministre du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat, la Chambre Ivoirienne de Commerce et de l'Industrie Belgique-Europe (CICIBE) lance officiellement **OSER L'INTERNATIONAL – Édition Europe 2027**, au Ministère du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat, Immeuble Postel 2001, 24e étage, Plateau.

Au-delà de l'exportation traditionnelle de matières premières, la Côte d'Ivoire dispose d'un potentiel important dans la transformation industrielle, les services, l'innovation et le développement de marques locales. OSER L'INTERNATIONAL entend contribuer à cette dynamique en accompagnant les entreprises ivoiriennes dans leur accès aux marchés européens, leur recherche de partenaires industriels et leur développement commercial.

Du **15 au 25 février 2027**, une délégation de **25 entreprises ivoiriennes** se rendra en **Belgique, au Luxembourg, aux Pays-Bas, en Italie et en France**. Préparées en amont, elles y rencontreront des acheteurs, des distributeurs, des industriels et des investisseurs, puis seront suivies après leur retour. Le programme est conduit avec le GUDE-PME, Côte d'Ivoire Export et la Direction Générale des Ivoiriens de l'Extérieur (DGIE), avec l'appui du cabinet APATAM.

25	5	7	15 déc.
entreprises	pays européens	villes étapes	clôture des candidatures

> *« Notre ambition n'est pas simplement d'emmener 25 entreprises ivoiriennes en Europe. Elle est de leur donner les moyens d'y vendre, d'y nouer des alliances industrielles, d'accéder à de nouvelles technologies et de revenir en Côte d'Ivoire avec de véritables perspectives de croissance. »*
>
> Maxime Abdou ISIAKA, Président Exécutif de la CICIBE, Commissaire général d'OSER L'INTERNATIONAL

L'appel à candidatures est ouvert

Les entreprises ivoiriennes intéressées peuvent déposer leur dossier **jusqu'au mardi 15 décembre 2026**. Les candidatures seront examinées par un comité de sélection réunissant le GUDE-PME, Côte d'Ivoire Export et la CICIBE.

Contact presse · secretariat@cicibe.be · Côte d'Ivoire +225 07 49 27 89 81 · France +33 6 58 27 84 97 · Belgique +32 465 27 40 29

LES ENJEUX

Pourquoi OSER L'INTERNATIONAL ?

La Côte d'Ivoire a longtemps exporté d'abord des matières premières. L'enjeu est désormais de vendre davantage de produits transformés, de services et de marques ivoiriennes, et de nouer des partenariats qui créent de la valeur et des emplois en Côte d'Ivoire.

Pour y parvenir, les entreprises ivoiriennes, et en particulier les PME, ont besoin de plus que de bons produits : une préparation solide, des contacts qualifiés, la confiance de partenaires étrangers et un suivi dans la durée. C'est ce que le programme leur apporte.

ENJEU	CE QU'OSER L'INTERNATIONAL Y APPORTE
Transformer localement	Rapprocher les entreprises d'industriels et de fournisseurs d'équipements européens, pour créer davantage de valeur en Côte d'Ivoire.
Diversifier les exportations	Ouvrir les marchés européens à des produits transformés, des services, des marques ivoiriennes et des solutions technologiques.
Accéder aux marchés	Organiser des rencontres directes avec des acheteurs, des importateurs et des distributeurs.
Renforcer la compétitivité des PME	Préparer les entreprises aux exigences européennes : normes, qualité, négociation, présentation de l'offre.
Créer de la valeur en Côte d'Ivoire	Faire revenir les entreprises avec des commandes, des partenariats et des perspectives d'investissement.

Trois messages à retenir

1. La Côte d'Ivoire doit exporter davantage de valeur ajoutée.
2. L'internationalisation des entreprises exige un accompagnement structuré, avant, pendant et après la mission.
3. La CICIBE construit des passerelles économiques opérationnelles entre la Côte d'Ivoire et l'Europe.

LE PROGRAMME

OSER L'INTERNATIONAL en bref

OSER L'INTERNATIONAL est né d'un constat simple : de nombreuses entreprises ivoiriennes ont le potentiel pour vendre, s'associer et investir en Europe, mais il leur manque souvent la préparation, les bons contacts et l'accompagnement pour franchir le pas. Le programme leur offre un parcours complet, avant, pendant et après la mission.

ÉTAPE	CONTENU
1. Candidature et sélection	Appel à candidatures jusqu'au 15 décembre 2026, rencontres individuelles avec les dirigeants et sélection de 25 entreprises par un comité réunissant le GUDE-PME, Côte d'Ivoire Export et la CICIBE.
2. Préparation	Diagnostic, formations à l'export et à la négociation, définition des objectifs et ciblage des interlocuteurs européens.
3. Mission en Europe	Février 2027 : rendez-vous d'affaires qualifiés avec des acheteurs, distributeurs, investisseurs et partenaires ; visites de salons professionnels ; rencontres institutionnelles.
4. Rayonnement	Rencontre avec la diaspora ivoirienne, dîner de gala et OSER International Awards à Bruxelles.
5. Suivi	Accompagnement après la mission pour concrétiser les contacts et les opportunités.

Ce que les entreprises y gagnent

- **Des rendez-vous préparés**, choisis en fonction de leurs objectifs plutôt que des contacts au hasard.
- **Une préparation à l'export** : diagnostic, ciblage des marchés, négociation, normes et exigences européennes.
- **La force d'une délégation** soutenue par les institutions ivoiriennes, qui ouvre des portes qu'une entreprise seule franchit difficilement.
- **De la visibilité** auprès des acheteurs, de la presse économique et de la diaspora.
- **Un suivi après la mission**, pour transformer les contacts en commandes, en partenariats et en investissements.

> **La différence d'OSER L'INTERNATIONAL** · Ce n'est pas une simple mission d'affaires de quelques jours, mais un dispositif d'accompagnement complet : avant, pendant et après la mission.

LA DESTINATION

Pourquoi ces cinq pays européens ?

Les cinq étapes ont été choisies pour leur complémentarité. Chacune répond à un besoin différent des entreprises : vendre, distribuer, s'équiper, se financer, nouer des partenariats.



Belgique · **Partenariats économiques et institutionnels** · Bruxelles · Anvers
Bruxelles, siège de nombreuses institutions européennes ; acheteurs industriels et transformateurs, notamment autour du port d'Anvers-Bruges ; base européenne de la CICIBE.



Luxembourg · **Finance, investissement et innovation** · Luxembourg
Place financière internationale ; rencontres avec des acteurs du financement, de l'investissement et de l'innovation ; carrefour entre France, Belgique et Allemagne.



Pays-Bas · **Logistique et commerce international** · Rotterdam
Rotterdam, premier port d'Europe ; importateurs, grossistes et distributeurs européens ; filières du cacao, des fruits tropicaux et des produits frais.



Italie · **Industrialisation et transfert de savoir-faire** · Milan
Équipements, technologies et savoir-faire industriels pour transformer localement ; acheteurs exigeants dans l'agroalimentaire, le café, la mode et le design.



France · **Distribution et accès commercial** · Paris · Toulouse
Une langue commune et des réseaux de distribution à développer ; une forte diaspora ivoirienne ; de grands salons professionnels internationaux.

En Europe, qui les entreprises rencontreront-elles ? Acheteurs, importateurs et distributeurs, industriels, investisseurs, institutions économiques et partenaires technologiques, selon leur secteur et leurs besoins.

L'APPEL À CANDIDATURES

Qui peut candidater, et comment ?

Le profil recherché

- Une entreprise ivoirienne légalement constituée (RCCM, identification fiscale).
- Une offre de produits ou de services capable de répondre à une demande européenne.
- Une capacité de production ou d'approvisionnement adaptée.
- Un dirigeant disponible et engagé pour la préparation, la mission et le suivi.

Secteurs : agroalimentaire et transformation, environnement et recyclage, fintech et technologies, hévéa et automobile, cosmétique, textile et cuir, et tout autre secteur à potentiel.

La sélection

Les dossiers sont examinés par un comité réunissant le **GUDE-PME**, **Côte d'Ivoire Export** et la **CICIBE**, sur la base de la solidité de l'entreprise, de la qualité de son offre, de la clarté de ses objectifs en Europe et de l'engagement de son dirigeant.

Les conditions

- Frais de dossier : **100 000 FCFA**, déduits de la participation si l'entreprise est retenue.
- Participation : **tarif unique de 4 000 000 FCFA**.
- Passeport valable au moins jusqu'au 25 mai 2027 pour chaque participant.

Le calendrier

26 novembre 2026	Lancement officiel et ouverture des candidatures
26, 27 et 28 novembre	Rencontres individuelles avec les entreprises candidates
Mardi 15 décembre 2026	**Clôture des candidatures**
Après la clôture	Sélection des 25 entreprises, puis préparation
15 – 25 février 2027	Mission en Belgique, au Luxembourg, aux Pays-Bas, en Italie et en France
Après la mission	Suivi des contacts et des opportunités

> **Pour candidater** · Fiche de candidature et fiche de besoins disponibles auprès de l'équipe OSER L'INTERNATIONAL · secretariat@cicibe.be · Côte d'Ivoire +225 07 49 27 89 81 · France +33 6 58 27 84 97 · Belgique +32 465 27 40 29

LES ACTEURS

Une initiative portée ensemble

MINISTÈRE DU COMMERCE, DE L'INDUSTRIE ET DE L'ARTISANAT

Haut patronage · Ministère du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat
Le programme est placé sous le haut patronage de Monsieur Ibrahim Kalil KONATÉ, Ministre du Commerce, de l'Industrie et de l'Artisanat.

CICIBE

Initiateur · CICIBE
La Chambre Ivoirienne de Commerce et de l'Industrie Belgique-Europe rapproche les entreprises ivoiriennes et européennes. Depuis plus d'un an, elle a multiplié les rencontres avec les dirigeants d'entreprise, les institutions, les acteurs de la diplomatie économique et les réseaux de la diaspora, en Côte d'Ivoire comme en Europe. OSER L'INTERNATIONAL est l'aboutissement de ce travail de terrain. La CICIBE conçoit et organise le programme et mobilise ses réseaux européens. Président Exécutif : Maxime Abdou ISIAKA, Commissaire général.

GUDE-PME
GUICHET UNIQUE DE DÉVELOPPEMENT DES PME

Partenaire · GUDE-PME
Guichet Unique de Développement des PME, dispositif public d'appui aux PME. Il relaie le programme auprès des entreprises et participe à la sélection.

CÔTE D'IVOIRE EXPORT

Partenaire · Côte d'Ivoire Export
Agence de promotion des exportations ivoiriennes. Elle apporte son expertise de l'export et participe à la sélection.

DGIE
Direction Générale des Ivoiriens de l'Extérieur

Partenaire · DGIE
Direction Générale des Ivoiriens de l'Extérieur. Elle fait le lien avec la diaspora ivoirienne, relais précieux pour les entreprises en Europe.

APATAM

Partenaire · Cabinet APATAM
Cabinet de conseil qui accompagne les entreprises de la préparation jusqu'au suivi, et à leurs côtés pendant la mission.

LE LANCEMENT

Déroulé de la matinée

HEURE	SÉQUENCE
9h00	Accueil et enregistrement des invités
9h30	Mot de bienvenue de Maxime Abdou ISIAKA, Commissaire général d'OSER L'INTERNATIONAL
9h40	Présentation du programme Europe 2027
10h00	Paroles des partenaires : GUDE-PME, Côte d'Ivoire Export, DGIE
10h15	L'Europe, cinq marchés à conquérir
10h40	Paroles d'entrepreneurs
10h55	Échanges avec la salle
11h10	Appel à candidatures
11h20	**Allocution de Monsieur le Ministre et lancement officiel**
11h35	**Photo officielle et interviews presse**
11h50	Cocktail et rencontres professionnelles

Informations pratiques pour la presse

- Accueil presse dès 8h45, au 24e étage de l'Immeuble Postel 2001, Plateau.
- Interviews possibles du Commissaire général, des partenaires et de chefs d'entreprise, sur demande.
- Photos officielles disponibles sur demande après l'événement.

Contacts presse

secretariat@cicibe.be · www.cicibe.eu
Côte d'Ivoire +225 07 49 27 89 81 · France +33 6 58 27 84 97 · Belgique +32 465 27 40 29

Ce sont les entreprises qui font la grandeur économique d'un pays.